

## **Il Kit del buon commerciale, 18 e 19 giugno 2020 - Corso on line a pagamento - POSTI ESAURITI**

Circolare 399 del 29/05/2020 - Formazione

---

<b>Organizzatore</b>	Assoservizi Legnano Società Unipersonale
<b>Tipologia</b>	Corso On Line a pagamento
<b>Titolo</b>	<b>Il Kit del buon commerciale</b>
<b>Calendario</b>	<b>Giovedì 18 giugno dalle ore 9.00 alle 13.00</b> <b>Venerdì 19 giugno dalle ore 9.00 alle 13.00</b>
<b>Modalità di svolgimento</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>● On line utilizzando la piattaforma Zoom</li><li>● E' necessario PC o Tablet con microfono, videocamera e connessione internet</li></ul>
<b>Obiettivi e contenuti</b>	<p>Un commerciale può migliorare le proprie performance potenziando la propria esperienza con analisi e strumenti che oggi non possono mancare nel suo bagaglio, ancora di più se l'azienda si rivolge anche all'estero.</p> <p>È assolutamente il momento di rafforzare il proprio know-how, costruire competenze forti per leggere attentamente la realtà e i trend su ogni specifico mercato.</p> <p>Di fronte ad una possibile recessione economica saranno i manager pronti e reattivi al cambiamento quelli che riusciranno a individuare e seguire i mercati più promettenti.</p>

## **Conoscere davvero i “clienti”**

- *Cosa devi sapere per aumentare la probabilità di successo*
- La segmentazione del mercato e dei clienti: individuare le caratteristiche e i criteri di analisi
- Un alleato prezioso: il customer database
- Arricchire le informazioni di base: prodotti acquistati, attitudini dei clienti, comportamenti di acquisto

## **Gli strumenti di analisi del portafoglio clienti**

*L'analisi della situazione attuale con excel*

### **Programma**

- Cosa ci dice un'analisi ABC per fatturato e margine
- La redditività per cliente, famiglia di prodotto, segmento
- Strumenti pratici per capire come indirizzare le azioni commerciali

## **Perchè il CRM è il miglior amico del commerciale**

## **Linkedin per commerciali: guida pratica all'uso**

Al termine del corso è possibile organizzare un incontro on line individuale gratuito

4WardConsulting

### **Relatore**

€ 300.00 + IVA per le aziende associate

### **Quota di partecipazione**

€ 400.00 + IVA per le aziende non associate

### **Modalità iscrizione**

Segnalare l'iscrizione **entro il 10 giugno 2020**

L'attivazione del corso, erogato tramite la nostra Assoservizi Legnano s.r.l. Società Unipersonale, è subordinata al raggiungimento del numero minimo di partecipanti; Assoservizi si riserva di confermare lo svolgimento dello stesso.

#### **Altre informazioni**

A conclusione del corso, verrà rilasciato un attestato di frequenza

#### **Contatti**

Ulteriori informazioni possono essere richieste all'Area Formazione Marta Landonio (int.216) e all'Area Marketing Roberta Porro (int.206)

---

Fonte: <https://www.confindustria-am.it/servizi/scuola-e-formazione/circolari/il-kit-del-buon-commerciale-18-e-19-giugno-2020-corso-online-a-pagamento-posti-esauriti>