



Neo venditori Autodiagnosi e Self Help per venditori nuovi nel ruolo - 11 e 18 ottobre 2023

Dati e sede

- **11 e 18 ottobre 2023** dalle ore 9.00 alle ore 13.00

Online su piattaforma Zoom

Obiettivi

Essere il coach di se stessi, potenziare e sviluppare il proprio potenziale commerciale

Destinatari

Neo venditori nel ruolo o venditori che vogliono aggiornare le proprie strategie

Programma

Prima del corso ogni partecipante riceve un breve questionario per rilevare i principali punti di attenzione e le priorità da trattare

Diagnosi e rimedi alle principali domande:

- Non conosco tutti i prodotti
- Il cliente mi mette ansia
- Non so come rispondere alle obiezioni
- Il cliente non si fa trovare
- Devo presentarmi e non voglio sembrare noioso
- Non voglio avere la voce e il tono da venditore
- Non mi piace discutere
- E se mi chiede lo sconto?
- Non so come dire di no senza dire la parola NO
- Quanto tempo richiama dopo il primo contatto
- Quante volte devo provare a parlare con il cliente? Con che metodo?

Iscrizioni

Segnalare l'iscrizione entro il **6 ottobre 2023**

Quota di partecipazione

€ 250,00 + IVA/partecipante per le aziende associate

Contatti

Roberta Porro, Area Comunicazione e Marketing

