CONFINDUSTRIA
ALTO MILANESE

Internazionalizzazione - Circolare 400 del 8/5/2017

"Le condizioni generali nella vendita internazionale" - Legnano, 23 maggio 2017

Organizzatore

Confindustria Alto Milanese, in collaborazione con Camera di Commercio di Milano, Unioncamere Lombardia e PROMOS

Tipologia

Seminario gratuito

Titolo

"Le condizioni generali nella vendita internazionale: aspetti da non sottovalutare"

Data

Martedì 23 maggio 2017 dalle ore 9.00 alle ore 13.00

Sede

Confindustria Alto Milanese - Via S. Domenico 1, Legnano

Obiettivi e contenuti

L'incontro si propone di fornire le linee guida per la predisposizione di adeguate condizioni generali di vendita, quale importante strumento di tutela per le imprese che vendono all'estero. Saranno analizzate l'utilità e la portata concreta di alcune delle principali clausole, utili ad evitare o minimizzare una serie di rischi come ad esempio quello di assumere una responsabilità illimitata per eventuali danni e la determinazione del luogo di consegna.

Le varie tematiche saranno affrontate in termini operativi attraverso la discussione delle clausole più importanti (in italiano e in inglese) al fine di impostare un testo il più possibile vicino alle reali esigenze delle imprese.

Programma

ore 9.00 Registrazione partecipanti

ore 9.15 Apertura lavori

ore 9.30 Servizi e strumenti per l'internazionalizzazione

ore 9.45 Cosa sono e condizioni generali di vendita? Come renderle efficaci?

- Il problema dell'accettazione scritta e l'accettazione per fatti concludenti

- Gli Incoterms 2000

- La responsabilità per vizi nella vendita interna ed internazionale (Convenzione di Vienna)

- La differenza tra responsabilità legale e convenzionale: come coordinare i due aspetti per una migliore tutela del venditore.

- La redazione della garanzia convenzionale.

- La redazione delle clausole di limitazione di responsabilità per danni derivanti da difetti dei prodotti (mancato guadagno, mancata produzione)

- La responsabilità da prodotto difettoso (product liability):

  - Differenza sostanziale rispetto alla responsabilità per vizi
  - Come limitare i rischi: assicurazione, informazione, ecc.

- Come premunirsi contro il regresso dei venditori finali che abbiano soddisfatto richieste dei consumatori?

- Le clausole di deroga del foro. L'accettazione tramite "click" nei contratti di vendita online: recente sentenza della Corte di Giustizia CEdel 21/05/2015 n. 322/14 della giurisprudenza comunitaria e nazionale

ore 13.00 Conclusione dei lavori

Relatore

Antonella Versaci, Esperto Unioncamere Lombardia

Destinatari

La partecipazione, libera e gratuita fino ad esaurimento posti, è riservata ai Titolari, manager e responsabili amministrativi e commerciali.

Modalità iscrizione

Segnalare l'adesione entro il 22 maggio p.v.

Contatti

Ulteriori informazioni possono essere richieste all'Area internazionalizzazione (int. 221).